

# 経営相談事例－2 人材採用・定着

## ■企業概要

- ・ 業種 : 医療サービス提供会社
- ・ 資本金 : 1000万円
- ・ 代表者 : 40代
- ・ 従業員数 : 100名

### Before

- ・ 関東において東京を中心に複数の医院を経営するホールディングス会社。
- ・ 現在 医療スタッフの採用において課題に直面している。
- ・ 新卒・中途採用、共にどのような採用方法があるのかを相談したい。
- ・ 現在自社でも積極的に採用を強化しているものの、採用に結びつく確率が低い。



相談時間 : 電話30分+面談60分

- ・ 医療業界における採用手法のトレンドの解説。
- ・ 具体的なインターンシップ開催方法の提供。
- ・ 新卒、中途での志向性の違いをアンケート結果で解説。
- ・ 上記 情報のWebへの掲載方法を示唆。

### After

**ターゲット別の採用方法が明確になり、  
Webの反応率を上げる手法を理解できた**

# 経営相談事例 - 2 人材採用・定着

## ■ 提供資料

### 低コスト採用 成功事例紹介

### 医療サービスに特化したレポート解説

#### Direct Recruitment

#### リクルーティング会社活用採用プログラムのご案内

	店舗数	広告予算	応募人数	応募単価
クリーニング 大規模FC 本部	700店舗	1,000万/月	4,895人/月	2,042円/人 <small>以前の1/7に!!</small>
スポーツクラブ 中規模FC 本部	37店舗	50万/月	81人/月	6,172円/人 <small>以前の1/5に!!</small>
フィットネス FC加盟店	7店舗	10万/月・店	8人/月	11,710円/人 <small>以前の1/3に!!</small>

#### 中小法人事例

① 居酒屋-正社員@岐阜 18,008円/人 <small>以前の1/15</small>	② 麺飯店-アルバイト@栃木 2,482円/人 <small>以前の1/12</small>	③ カフェ-アルバイト@岡山 997円/人 <small>以前の1/20</small>	④ 介護-正社員@三重 4,332円/人 <small>以前の1/7</small>
⑤ パンコ店-アルバイト 5,394円/人 <small>以前の1/20</small>	⑥ 医療事務-契約社員 1,482円/人 <small>以前の1/17</small>	⑦ 会計士-正社員@千葉 3,762円/人 <small>以前の1/22</small>	⑧ 保育-正社員@埼玉 3,251円/人 <small>以前の1/10</small>

4

#### 新卒歯科衛生士採用成功の鍵は「早期の学校訪問」にある

全国平均の数字が18.4倍まで上昇してきた。

なんの数字かと言うと、「新卒歯科衛生士採用倍率」です。

歯科業界での新卒歯科衛生士の採用が困難になってきているという事実は知っているけれどもそこまでとは知らなかったという医院様も多いのではないのでしょうか。

約19医院が一人の新卒歯科衛生士の獲得を狙っている実情です。

最近では、採用HPなどWEBからの応募や見学の流入が大きくなっています。

しかし、まだまだ学校訪問という直に学生の雰囲気や就職担当者の声を聞くことも非常に大切ですよ。

歯科衛生士学校へ行き、手に入れることのできる情報は2つあります。

**学生が感じている働きたい歯科医院像。**

**就職担当者の考えているおススメとなる歯科医院像。**

それを正確に捉えて、自院の求人にかに早く取り入れ、打ち出せるかが鍵となります。

今回は、歯科衛生士学校へ訪問した時の話を書かせて頂きます。

#### 学校訪問が新卒採用にかに大切か

新卒歯科衛生士が何を見て、主に求人を探すか把握していますか。

ハローワーク、採用ポータルサイト等様々な求人媒体があります。

しかし、新卒の学生の情報源は「学校の求人票」「歯科医院のホームページ」「採用求人情報サイト」の3つが大きな割合を占めています。

着目して頂きたいのが、「学校の求人票」です。

ただ、一言求人票と言っても送っただけの求人票と手渡した求人票では大きく違います。

・送っただけの求人票

→就職担当者の方も送られてきただけなので、記載してあることしか学生に伝えることができない。学生の認知度が広まらない。なかなか母集団形成をすることが難しい。

・手渡した求人票

→就職担当者の方と直接医院の経営理念や想いを伝えることができるので、学生にも認知されやすくなる。学校側の考えている歯科医院に求めるものも把握することができるので、よりよい学生の母集団形成ができる。

そこで、最近は支援に入っている医院様と学校訪問をしています。